

Stefan Middendorf

Beratender Ingenieur, Middendorf UB

JAHRGANG: 1964

Zertifizierter Qualifizierter Aufsichtsrat seit 2012

Zertifizierter Financial Expert seit 2014

Schwerpunkte: B2B, Healthcare, Digitale Transformation



mail@middendorf-ub.de

www.middendorf-ub.de

mobil +49 171 2280302

Stefan Middendorf verfügt über mehr als 35 Jahre Führungserfahrung, überwiegend als Geschäftsführer oder Vorstand. Der „rote Faden“ seines Berufsweges ist die Führung und Gestaltung personalstarker Unternehmen in Dienstleistungen, BPO und IT als Lösungsgeschäft in **B2B Geschäftsbeziehungen**. Neben der beruflichen Expertise zeichnet er sich persönlich als überzeugender Geschäftspartner aus, strategisch stringent, konzeptionell, kommunikationsstark, verlässlich, gradlinig und ergebnisorientiert. Als **CEO der DAVASO Unternehmensgruppe**, dem größten Abrechnungsdienstleister für gesetzliche Krankenkassen, initiierte er **Transformationen** zur **E2E Digitalisierung** als Basis für Strategie und **Equity Story**. Er war **Geschäftsführungsmitglied der Böllhoff-Unternehmensgruppe**, einem international führenden Dienstleister und Anbieter von Verbindungselementen und Montagetechnik. In der **Gesundheitswirtschaft** konnte er als **CEO der BITMARCK Unternehmensgruppe** schnell und effizient die **Post-Merger-Integration** der neu zusammengeschlossenen IT-Ausgründungen gesetzlicher Krankenkassen umsetzen und die Marktposition ausbauen. Als **Vorstand Sales & Marketing der TNT Post AG & Co. KG** hat er durch **Gewinnung von Schlüsselkunden** maßgeblich zu erheblichem Wachstum und Profitabilität im liberalisierten Postmarkt beigetragen. Gelernt hat Stefan Middendorf das B2B Dienstleistungsgeschäft in allen Facetten bei **Bertelsmann / Arvato**. Seinen Berufsstart machte er als Technischer Offizier im Lufttransport der Bundeswehr.

Branchenkenntnisse: B2B-Dienstleistungen, BPO, Healthcare, IT, CRM, Direktmarketing, Loyalty, Logistik, Handel

Operative Erfahrungen: Organisationsentwicklung, Prozessmanagement, Digital Transformation, Vertrieb, Marketing, PR, Business Development, Controlling, Personalmanagement, Reorganisation, Post-Merger Integration, Geschäftssanierung, -aufbau und -entwicklung

Schwerpunkt: Strategieentwicklung und -umsetzung, Organisation, Vertrieb, Transformation

Ausbildung: Diplom-Ingenieur Luft- und Raumfahrttechnik, Universität der Bundeswehr, München
MBA, Henley Management College / Brunel University of West London

Mandate: Beirat Syntela IT-Dienstleistungs GmbH (beendet), Aufsichtsrat Comline AG (beendet)

Stand: April 2021